

Inhalt

A Die wichtigsten nationalen und internationalen Vorschriften	1
I. Internationales Privatrecht – Rom I-VO	1
1. Allgemeine Vorschriften	2
2. Vorschriften über vertragliche Schuldverhältnisse	2
a) Grundsatz der Rechtswahl, Art. 3 Rom I-VO	3
b) Mangels Rechtswahl anwendbares Recht, Art. 4 Rom I-VO	4
c) Prüfungsschemata nach Art. 4 Rom I-VO	4
d) Sonstige beachtenswerte Normen	5
3. Kollisionsrecht und Gemeinschaftsrecht im Allgemeinen	5
II. UN-Kaufrecht (CISG)	6
III. INCOTERMS 2000	7
1. Kein staatliches Recht	7
2. Wichtigste Inhalte und einzelne Klauseln	8
3. Auswahl des passenden Incoterms	9
IV. UNIDROIT	10
V. Europäische Grundfreiheiten und Diskriminierungsverbot	11
1. Einführung	11
2. Grundfreiheiten und Diskriminierungsverbot	11
a) Freiheit des Warenverkehrs	12
b) Freiheit des Personenverkehrs und der Niederlassung	12
c) Dienstleistungsfreiheit	13
d) Freiheit des Kapital- und Zahlungsverkehrs	13
3. Unmittelbare Drittwirkung?	14
4. Vorgehensweise	14
B Grundlagen des internationalen Vertragsrechts	15
I. Zustandekommen des Vertrages	15
1. Einführung	15
2. Angebot	16
a) Bestimmtheit	16
b) Rechtsbindungswille	17
c) Wirksamwerden	17
d) Unwirksamwerden des Angebotes	17

3.	Annahme	18
a)	Erklärung	18
b)	Konkludente Annahme, Annahme durch Schweigen	19
c)	Annahme mit Änderungen, verspätete Annahme	20
II.	Auslegungsmethoden	21
1.	Ausgangsbefund	21
2.	Auslegungsmethoden	22
a)	Einführung	22
b)	Auslegungsgrundsätze im deutschen Zivilrecht	23
c)	Auslegungsgrundsätze anglo-amerikanischer Gerichte	24
d)	UNIDROIT-Grundregeln zur Auslegung von Vertragstexten ..	25
e)	Unklarheitenregel (Contra proferentem rule)	26
III.	Formvorschriften	27
1.	Abdingbarkeit	27
2.	Distanzgeschäfte und Vertretung	28
3.	Heilung	29
a)	Grundstückskaufverträge	29
b)	Schuldrechtliche Verträge über GmbH-Geschäftsanteile	30
4.	Grundstücksverträge, Art. 11 Abs. 5 Rom I-VO	30
5.	Verfügungsverträge, Art. 11 Abs. 4 EGBGB	31
6.	Gesellschaftsrechtliche Vorgänge	32
a)	Gesellschaftsbeteiligungen	32
b)	Konstituierende Gesellschaftsakte	35
IV.	Besonderheiten bei Allgemeinen Geschäftsbedingungen	36
1.	Geltungsbereich des CISG	37
2.	Allgemeines	38
a)	Einbeziehung	39
b)	Inhaltskontrolle	42
V.	Kaufmännisches Bestätigungsschreiben	43
1.	CISG	43
2.	Allgemeines	44
VI.	Währungsfragen	45
1.	Ausgangsbefund	45
2.	Privatrechtlich: Vertragswährung	45
a)	Ausdrücklich geregelt	45
b)	Währungsstatut richtet sich grundsätzlich nach Vertragsstatut ..	46
3.	Öffentlichrechtlich: Internationales Devisenrecht	46
VII.	Sprachrisiko	48
1.	Anwendbares Recht	48
2.	Sprachrisiko im deutschen Recht	49
a)	Sonderfall: Sprachzwang bei Teilzeit-Wohnrechteverträgen ..	49
b)	Normalfall: Sprachrisiko	49
C	Strategien und Taktiken der Verhandlungsführung	53
I.	Tipps zur erfolgreichen Verhandlungsführung	53
1.	Ausgangspunkt	53
2.	Vorbereitungsphase	54

a)	Ausgangspunkt	54
b)	Interessenlage analysieren, Abhängigkeiten ermitteln	54
c)	Ziele setzen, Forderungen formulieren	56
d)	Exkurs: Langfristige Vertragsbeziehungen	56
3.	Das Verhandlungsteam	57
a)	Die Zusammenstellung des Teams	57
b)	Der Verhandlungsführer	57
c)	Der Entscheidungsträger	58
4.	Verhandlungen führen	59
a)	Verhandlungsführung übernehmen	59
b)	Gewissheit gewinnen	60
c)	Dem Gegenüber zuhören	61
d)	Von der Kunst Fragen zu stellen	61
5.	Dos und Don'ts	62
a)	Deeskalieren	62
b)	Konziliantes Ablehnen von Forderungen	63
c)	Anderen den „schwarzen Peter“ zuschieben	63
d)	Verhandlungen abbrechen	63
e)	Gespür für affektive und kognitive Phasen entwickeln	64
II.	Kulturunterschiede	65
1.	Einführung.....	65
2.	Westeuropäischer Kulturkreis	67
3.	nordamerikanischer Kulturkreis	67
4.	Asiatischer Kulturkreis	68
5.	Verhandeln in Russland	70
6.	Fazit	72
III.	Checkliste zur Verhandlungsstrategie/-taktik	73
I.	Vorbereitungsphase	73
II.	Verhandlungen führen	74
III.	Dos und Don'ts	74
D	Verhandlungsprozesse gestalten	75
I.	Determinanten	75
1.	Vertrauensschutz.....	75
2.	Kosten	76
II.	Vertraulichkeitsvereinbarung	77
1.	Mustertext.....	77
2.	Erläuterungen	79
3.	Checkliste	81
III.	Letter of Intent, Memorandum of Understanding, Term Sheet	81
1.	Ausgangspunkt	81
2.	Insbesondere: Keine Bindungswirkung	82
a)	Problemstellung	82
b)	Vorvertragliches Schuldverhältnis, Abbruch von Vertragsverhandlungen	82
c)	Fallbeispiele	84
d)	Vertraglicher Ausschluss der Bindungswirkung	85

3.	Weitere Gestaltungshinweise	86
a)	Ausgangspunkt	86
b)	Form	86
c)	Verbindliche Vorfeldvereinbarungen	87
4.	Checkliste	88
E	Leistungsstörungen	91
I.	Kollisionsrechtliche Anknüpfung	91
1.	Leistungsstörungen im Allgemeinen	91
2.	Culpa in Contrahendo (C.i.C.)	92
II.	Sachrechtliche Regelungen	92
1.	Sonderfall: Anwendungsbereich des CISG	93
2.	Allgemeine Voraussetzungen der Leistungsstörungen	93
a)	Teil- oder Schlechtleistung	94
b)	Verzug	94
c)	Unmöglichkeit	94
d)	Störung bzw. Wegfall der Geschäftsgrundlage	95
3.	Folgen der Leistungsstörungen	97
a)	Individualvertragliche Vereinbarung von Rechtsfolgen	97
b)	Kein Haftungsausschluss	97
c)	Schuldbefreiung, Vertragsanpassung	98
d)	Schadensersatz	98
e)	Rücktritt bzw. Kündigung	99
f)	Zinsen	99
g)	Vertragsstrafen	99
4.	Warranty – Bedeutung und vertragliche Ausgestaltung	99
a)	Warranty, Garantie und Garantief – Unterschiede und Gemeinsamkeiten	99
b)	Praktische Hinweise	105
c)	Representations & Warranties Clause	105
F	Essential Clauses	107
I.	Insurance Clause (Versicherungsklausel)	107
1.	Risikoverteilung in Versicherungsklauseln	108
2.	Musterklausel (Franchise Agreement)	108
II.	Pld-Klauseln: Penalty Clause (Vertragsstrafen) und Liquidated Damages	109
1.	Praktische Hinweise	110
2.	Musterklauseln	112
a)	Penalty Clause/Vertragsstrafe	112
b)	Delay liquidated damages clause (International construction contract)/pauschalierter Schadensersatz	112
c)	Delay liquidated damages clause (International contract of sale)	113
d)	Klarstellung des Verhältnisses der Pld Clause zum regulären Schadensersatz	113

III. Hardship Clause (Vertragsanpassungsklausel)	113
1. Praktische Hinweise	114
2. Rechtsfolgen	114
3. Musterklausel (ICC Hardship Clause 2003)	115
IV. Force Majeure Clause (Ereignisse höherer Gewalt)	116
1. Praktische Hinweise	116
2. Musterklausel 1 (Sea Waybill Hapag Lloyd)	117
3. Musterklausel 2 (ICC Force Majeure Clause 2003)	118
V. Law & Jurisdiction Clause	119
1. Law-Clause (Rechtswahl)	120
a) Subjektive und objektive Anknüpfung	121
b) Art der Vereinbarung	126
c) Nachträgliche Rechtswahl	127
2. Jurisdiction Clause (Gerichtsstandsvereinbarung)	127
a) Vorrang von EG-Recht und Staatsverträgen	128
b) Rechtswahl nach EuGVVO (und Luganer Überein- kommen)	128
c) Rügelelose Einlassung, Art. 24 EuGVVO	132
d) Rechtslage nach nationalem deutschen Recht	133
3. Musterklausel: Law and Jurisdiction Clause (Sea Waybill)	137
VI. Arbitration Clause (Schiedsklausel)	137
1. Formvorschriften und Allgemeine Geschäftsbedingungen	138
2. Schiedsklauseln und Gerichtsstandsvereinbarungen	140
3. Praktische Hinweise	141
4. Musterklauseln	142
a) ICC-Standard (Empfohlene Schiedsklausel)	142
b) DIS-Standard	142
c) UNCITRAL-Standard	142
VII. Severability Clause (Salvatorische Klausel)	143
1. Praktische Hinweise	143
2. Musterklausel	143
VIII. Representations & Warranties Clause (Gewährleistungsklausel)	143
1. Möglichkeiten der Anpassung	144
a) Definition des Mangels	144
b) Rügefrist	144
c) Gewährleistungsfrist	144
d) Wahlfreiheit des Vertragspartners beschränken	145
e) finanzielle Obergrenze bei Schadensersatz (limitation of liability)/Ausschluss der Haftung für Mangelfolgeschäden	145
f) Haftungsausschluss/Disclaimer of Warranty & „As-is“-Klausel	145
2. Musterklauseln	146
a) Representations & Warranties (Kaufvertrag)	146
b) Disclaimer of Warranty (Softwarevertrag)	147

G Checklisten für internationale Verträge	149
I. Einleitung	149
1. Problemstellung	149
2. Abgrenzung	150
II. Musterverträge	151
1. Bestandsaufnahme	151
2. Umgang mit Musterverträgen	153
III. Checkliste	155
1. Vertragsbezeichnung, Präambel, Definitionen und Sprache	155
2. Fachgebietsübergreifende Vertragsklauseln	156
3. Zusammenfassende Checkliste	159
H Arbitration	161
I. Vor- und Nachteile von Schiedsgerichten	161
1. Vorteile	161
2. Nachteile	163
II. Prozessuales	163
III. Arten von Schiedsverfahren	164
1. Anlehnung an die Regelungen der ZPO	165
a) Überwiegend disponible Vorschriften	165
b) Schnelligkeit der schiedsrichterlichen Entscheidung	166
2. Individuelle Schiedsvereinbarung	167
a) Zwingender und fakultativer Inhalt	167
b) Häufige Fehlerquellen	168
c) Besondere Gestaltungen	168
IV. Vereinbarung institutioneller Regelungen	170
1. Vorteile und Nachteile der Vereinbarung institutioneller Regelungen	171
2. Die ICC-Verfahrensordnung im Besonderen	172
3. Die DIS-Verfahrensordnung im Besonderen	173
I Vollstreckung	177
I. Vollstreckung von Urteilen	177
1. Anerkennung und Vollstreckung innerhalb der EU	177
a) Ablauf des Verfahrens	178
b) Versagung der Anerkennung	180
c) Sonderfall: Unbestrittene Forderung	182
2. Vollstreckung außerhalb der Europäischen Union	183
a) Bilaterale Anerkennungs- und Vollstreckungsverträge	183
b) Anerkennung und Vollstreckung in allen übrigen Fällen	184
II. Vollstreckung von Schiedssprüchen	186
1. Deutsche Schiedssprüche	187
a) Vollstreckung in Deutschland	187
b) Vollstreckung im Ausland	191
2. Ausländische Schiedssprüche	193
a) Vollstreckung in Deutschland	194
b) Vollstreckung im Ausland	203
Literatur	205



<http://www.springer.com/978-3-642-05349-8>

Internationale Verträge

Grau, C.; Markwardt, K.

2011, XII, 238 S. 1 Abb., Hardcover

ISBN: 978-3-642-05349-8