

## Vorwort

Die Auftragsbeschaffung ist für den Unternehmer im Bauhaupt- und -nebegewerbe eine zentrale und kostenspielige Aufgabe. Ist die privatwirtschaftliche Auftragsbeschaffung noch von vielen Möglichkeiten der Korrekturen geprägt, so kennt der Öffentliche Auftraggeber durch den Formalismus des Vergaberechts kaum Korrekturen, wenn das Angebot einmal abgegeben wurde. Daher ist es sinnvoll, Ausschreibungsverfahren möglichst ohne Fehler zu absolvieren, damit die Arbeit der Angebotskalkulation nicht sinnlos war und der Bieter am Wettbewerb teilnehmen kann.

Dieses Buch zeigt dem Unternehmer die einzelnen Verfahrensschritte, angefangen mit der Bekanntmachung von Ausschreibungen bis zur Zuschlagserteilung. Die Hürden des Verfahrens sollen möglichst ohne ein Ausscheiden aus dem Wettbewerb bewältigt werden. Hierzu werden die wesentlichen Aspekte eines Vergabeverfahrens unter Berücksichtigung der VOB/A (i. d. F. 2009) behandelt und Problemlösungen aufgezeigt. Anhand von Mustertexten wird dem Unternehmer z. B. gezeigt, wie der Auftraggeber um Auskunft gebeten wird oder dieser eine Beschwerde erhält. Damit können beide Seiten auf Augenhöhe zueinander agieren.

Ahaus im Oktober 2011

Andreas Belke

Vergabep Praxis für Auftragnehmer  
Rechtliche Grundlagen - Angebot - Durchführung  
Belke, A.  
2012, XI, 179 S. 17 Abb., Softcover  
ISBN: 978-3-8348-1500-2