

Inhaltsverzeichnis

1	Einführung	1
	<i>Alexander Teske, Nicolai Schäfer, Frank Schmitz, Ibo Teuber, Christin Benz, Christian Brodowski, Christoff Jenschke, Werner Schregel</i>	
1.1	Definition	2
1.2	Hintergründe	2
1.2.1	Wissenschaftliche Daten zu Honorärärzten	5
1.3	Der Einsatz von Honorärärzten aus der Sicht der Auftraggeber	7
1.3.1	Rahmenbedingungen von Krankenhäusern	7
1.3.2	Systematisierung der Einsatzmöglichkeiten	9
1.3.3	Anlässe für einen Einsatz von Honorärärzten	10
1.3.4	Erfolgsfaktoren für den Einsatz	12
1.3.5	Maßnahmen der Krankenhäuser	13
1.3.6	Der Einsatz von Honorärärzten aus der Sicht eines Verwaltungsdirektors	14
1.4	Honorärärztliche Betätigungsfelder	15
1.5	Zwischen Klinik und Praxis – Kooperationen jenseits der Sektorengrenzen	16
1.5.1	Praxisvertretungen	16
1.5.2	Vertretungen im ärztlichen Notdienst	18
1.5.3	Niedergelassene Ärzte in der Klinik	19
1.6	Persönliche Voraussetzungen und potenzielle Probleme	20
1.7	Vorteile und Nachteile – ein vorläufiges Fazit	22
1.8	Versorgungsrelevanz – Wozu brauchen wir Honorärärzte?	24
1.8.1	Studien	26
1.8.2	Prognosen	27
1.9	The »Silver-Ager-Locum«	28
	Literatur	30
2	Juristische Bewertung der honorarärztlichen Tätigkeit	31
	<i>Markus Keubke, Nicolai Schäfer, Wolfgang Fries, Friedhelm C. Schmitt, Justus Benzler</i>	
2.1	Einleitung	32
2.2	Der Begriff des Honorararztes	32
2.3	Status	33
2.3.1	Der Honorararzt im Sozialrecht	33
2.3.2	Der Honorararzt im Steuerrecht	38
2.3.3	Der Honorararzt im Arbeitsrecht	39
2.4	Berufsrecht	40
2.4.1	Eine Tätigkeit im Umherziehen? Kleiner historischer Exkurs	42
2.5	Haftungsrecht	45
2.6	Versicherungen	47
2.6.1	Berufshaftpflichtversicherung	47
2.6.2	Berufsunfähigkeitsversicherung	52
2.6.3	Berufsgenossenschaft	53
2.6.4	Private Unfallversicherung	54

2.6.5	Krankenversicherung	55
2.6.6	Rechtsschutz	58
2.7	Im Beruf mobil und im Alter pleite? – Das Lokalisierungsprinzip	60
	Literatur	61
3	Betriebswirtschaftliche Fragestellungen für Honorarärzte	63
	<i>Klaus Schneider, Frieder Rock</i>	
3.1	Die Existenzgründung	64
3.1.1	Etablierte selbstständige Existenzformen für Ärzte	65
3.1.2	Kreditwürdigkeit und Businessplan	65
3.1.3	Werbung	68
3.1.4	Versicherungen	68
3.1.5	Personal	69
3.1.6	Weiterführende Informationen	70
3.1.7	Minijobber	70
3.2	Investition und Finanzierung	71
3.2.1	Kreditlaufzeiten	71
3.2.2	Leasing	72
3.2.3	Investitionsabzugsbetrag	72
3.3	Buchführung und Einnahmen-Überschuss-Rechnung (EÜR)	73
3.3.1	Einnahmen-Überschuss-Rechnung (EÜR)/Buchführung	73
3.4	Steuern	80
3.4.1	Steuerarten	80
3.4.2	Honorarärztliche Tätigkeit im Ausland – steuerliche Aspekte	82
3.5	Honorarärztliche Kooperationen in Form einer Kapitalgesellschaft	83
3.5.1	Gesellschaft mit beschränkter Haftung (GmbH)	84
3.5.2	Die englische Limited (Ltd.)	84
3.5.3	Die Unternehmungsgesellschaft haftungsbeschränkt (UG)	86
3.6	Genossenschaften im Gesundheitswesen – Organisationsformen für Honorarärzte	87
3.6.1	Einführung	87
3.6.2	Die Genossenschaft – mehr als nur irgendeine Rechtsform	87
3.6.3	Genossenschaften im Gesundheitswesen	88
3.6.4	Genossenschaften im Vergleich zu GbR, Partnerschaftsgesellschaft und GmbH	89
3.6.5	Honorarärztegenossenschaft	89
	Literatur	96
4	Der erste Auftrag	97
	<i>Nicolai Schäfer, Christian Brodowski, Stefan Sladky, Jochen Jouaux, Elisabeth Graben, Florian Hentschel, Karin Noodt, Constance Rumpel-Sodoma, Werner Schregel, Dieter Pietsch, Vera Maria Kühne</i>	
4.1	Jeder hat seine Geschichte	98
4.2	Akquise und Werbung	100
4.3	Vermittlungsagenturen	101
4.3.1	Aufgaben im Wandel	104
4.4	Erfahrungsberichte	107
4.4.1	Ärztin für Allgemeinmedizin, Ärztin für Chirurgie	107

4.4.2	Klinischer Notfallmediziner	107
4.4.3	Anästhesistin, Intensivmedizinerin	109
4.4.4	Anästhesistin	110
4.4.5	Honorararzt mit Tätigkeit in der ambulanten Anästhesie.....	112
4.4.6	Facharzt für Gynäkologie und Geburtshilfe	113
4.4.7	Fachärztin für Chirurgie.....	116
	Literatur.	118
5	Qualität im Honorararztwesen	119
	<i>Nicolai Schäfer</i>	
5.1	Akzeptanz und Schwächen von »QM«	120
5.2	Zurück auf Null – die Honorararztstätigkeit aus dem Blickwinkel des QM	121
5.3	Die Qualität des Honorararztes – Corporate Behaviour	122
5.3.1	Corporate Behaviour und weiche Faktoren	123
5.4	Qualität der Akquise und der Vermittlung	124
5.5	Qualität des Auftraggebers.	125
5.6	Ein Zertifikat für Honorarärzte.	128
	Literatur.	130
6	Als Honorararzt im Ausland	131
	<i>Alexander Teske, Michael Ulrich Füssel, Michael Weber, Birgit Rößner, Christian Mau</i>	
6.1	Einleitung	132
6.2	Österreich	133
6.3	In Großbritannien	135
6.4	Als deutscher Anästhesist in Frankreich	138
6.5	Weitere Länder	142
6.5.1	Schweiz.....	142
6.5.2	Finnland	142
6.5.3	Niederlande.....	143
	A Anhang: Kopiervorlagen und Musterbögen	145
	Weiterführende Literatur	155
	Stichwortverzeichnis	159

Honorararzt - Flexibilität und Freiberuflichkeit

Akquise, Organisation, Recht, Finanzen

Schäfer, N. (Hrsg.)

2014, XXII, 162 S. 51 Abb. Book + eBook., Hardcover

ISBN: 978-3-642-41260-8