Inhaltsverzeichnis

1 Einleitung 1

2 Die Handelspolitik der Vereinigten Staaten 7
2.1 Aktueller Forschungsstand zur Handelspolitik der Vereinigten Staaten 7
2.2 Institutionen der US-Handelspolitik und das Fast-Track-Verfahren 10
2.3 Überblick über Freihandelsabkommen der Vereinigten Staaten 14

3 Von der Clinton-Administration bis zur Trade Promotion Authority 17
3.1 Das Jordanien-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 18
3.1.1 Vorgespräche 18
3.1.2 Internationale Verhandlungen 19
3.1.3 Nationale Ratifikationen 22
3.2 Das Singapur-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 26
3.2.1 Vorgespräche 26
3.2.2 Internationale Verhandlungen und die Trade Promotion Authority 27
3.2.3 Nationale Ratifikationen 40
3.3 Das Chile-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 42
3.3.1 Vorgespräche 42
3.3.2 Internationale Verhandlungen 43
3.3.3 Nationale Ratifikationen 54

4 Von der Trade Promotion Authority bis zum May 10th Agreement 57
4.1 Das Marokko-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 58
4.1.1 Vorgespräche 58
4.1.2 Internationale Verhandlungen 60
4.1.3 Nationale Ratifikationen 64
4.2 Das Australien-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 66
4.2.1 Vorgespräche 66
4.2.2 Internationaler Verhandlungen 67
4.2.3 Nationale Ratifikationen 71
4.2.4 Exkurs: Neuseeland als möglicher Verhandlungspartner . . . 74
4.3 Das Bahrain-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 76
4.3.1 Vorgespräche 76
4.3.2 Internationale Verhandlungen 77
4.3.3 Nationale Ratifikationen 79
4.3.4 Exkurs: Saudi Arabiens Drohung eines Vergeltungszolls 83
4.4 Das Thailand-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 85
4.4.1 Vorgespräche 85
4.4.2 Internationale Verhandlungen 88
4.4.3 Nachgespräche 100
4.5 Das Vereinigte Arabische Emirate-Vereinigte Staaten-Freihandelsabkommen 102
4.5.1 Vorgespräche 102
4.5.2 Internationale Verhandlungen 104
4.6 Das Oman-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 112
4.6.1 Vorgespräche 112
4.6.2 Internationale Verhandlungen 113
4.6.3 Nationale Ratifikationen 116

5 Vom May 10th Agreement bis zur Obama-Administration 123
5.1 Das Panama-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 124
5.1.1 Vorgespräche 124
5.1.2 Internationale Verhandlungen und das May 10th Agreement 125
5.1.3 Nationale Ratifikationen 136

5.2 Das Andenländer-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 145
5.2.1 Vorgespräche 145
5.2.2 Internationale Verhandlungen 149
5.3 Das Peru-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 162
5.3.1 Internationale Verhandlungen 162
5.3.2 Nationale Ratifikationen 167
5.4 Das Ecuador-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 175
5.4.1 Internationale Verhandlungen 175
5.5 Das Kolumbien-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 180
5.5.1 Internationale Verhandlungen 180
5.5.2 Nationale Ratifikationen 185
5.6 Das Südkorea-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 201
5.6.1 Vorgespräche 201
5.6.2 Internationale Verhandlungen 203
5.6.3 Nationale Ratifikationen 217
5.7 Das Malaysia-Vereinigten Staaten-Freihandelsabkommen 238
5.7.1 Vorgespräche 238
5.7.2 Internationale Verhandlungen 240
5.7.3 Nachgespräche 253

6 Schlussfolgerungen 255
6.1 Erkenntnisse für die Forschung zur US-Handelspolitik 255
6.2 Lehren für Verhandlungstheorien und VerhandlungsführerInnen 257

Literatur 261

http://www.springer.com/978-3-658-12312-3

Bilaterale Verhandlungen der Vereinigten Staaten über Freihandelsabkommen

Von der Clinton-Ära bis zur Obama-Administration

Janusch, H.

2016, XII, 267 S., Softcover
ISBN: 978-3-658-12312-3